



TEST RAPIDE EVALUATION BUSINESS

3 questions pour vous aider à évaluer toute décision commerciale importante

Lors de la croissance d'une entreprise, il est courant de dire oui, quand vous devriez dire non. Ce guide d'évaluation vous aidera dans la prise décision.

Vous déterminerez si un oui enthousiaste est une décision erronée qui pourrait vous conduire dans la mauvaise direction.

A l'avenir, je vous encourage à utiliser les trois questions suivantes comme critère lors de la prise de décisions importantes dans votre entreprise. Il ne s'agit pas d'entrer dans la pratique de dire « non ».

Il s'agit de savoir comment juger intelligemment les opportunités qui se présentent dans votre entreprise (y compris savoir si c'est le bon moment pour faire quelque chose).

Bonne évaluation !

Philippe

EVALUATION OPPORTUNITE BUSINESS – MEMO RAPIDE

1) Est-ce que cette opportunité s'inscrit dans les objectifs généraux de mon entreprise MAINTENANT?

Ne rentrez pas dans le détail maintenant !

Si vous avez répondu non à cette question, cette opportunité pourrait-elle correspondre à vos objectifs ... plus tard ? Par exemple, un groupe Facebook pour mon podcast s'inscrit dans mes objectifs d'affaires (mais pas pour le moment). Mais je le planifie pour réévaluer l'opportunité dans 6 mois.

Si la réponse est oui, quand pouvez-vous l'évaluer ? Planifiez-le pour le rendre réel. Ajoutez un rendez-vous sur votre calendrier pour rebalayer l'opportunité ou trouver un plan pour le faire faire.

2) Avez-vous la dimension pour gérer ce projet (temps, argent et ressources) ?

Ne rentrez pas dans le détail maintenant !

Quelqu'un de votre équipe peut-il être complètement engagé avec une contribution minimale de votre part ? (ie un point hebdomadaire).

Ou pourriez-vous externaliser complètement ce projet ?

3) Avez-vous un système pour ce nouveau projet ? Sinon, avez-vous la dimension pour créer un système complet ?

Ne rentrez pas dans le détail maintenant !

Tout comme le § 2, pouvez-vous externaliser la planification ou la création du processus pour cela ?

Ou pouvez-vous vous-même ou un membre de l'équipe dédier du temps pour créer ce système à l'avenir ?